Vitamédica
Parte de Bupa

Cuando la salud se gestiona, la operación no se detiene.

Impulsando Lealtad y Crecimiento a Través de Alianzas Estratégicas.



¿Quiénes somos?

Bupa: Una compañía internacional de salud con más de 70 años de experiencia internacional (gastos médicos mayores y gasto medico menor).

Vitamédica: Una administradora de Servicios de Salud con más de 20 años de experiencia, parte de Bupa a partir del 2021.

Hemos construido una compañía especializada en el cuidado de la salud, la evolución e innovación son pilares para el cumplimiento de nuestro propósito y aumentar el bienestar de nuestros pacientes.

Vitamédica
Parte de Bupa

Entre nuestros clientes se encuentran:

Bupa

BBVA

HDI SEGUROS

BBVA Seguros Salud

ASERTA AFIANZADORA

Banamex

COSTCO WHOLESALE

BBVA Pensiones

citi

Vitamédica
Parte de Bupa

Entre nuestros socios se encuentran:







La principal problemática de la salud en México no es solo médica: es estructural, económica y social.

El país enfrenta un sistema de salud **fragmentado, reactivo y financieramente regresivo**, que atiende enfermedades cuando ya son graves, en lugar de prevenirlas oportunamente.

Este contexto genera impactos directos en:

- **Bienestar de la población**
- **Productividad laboral**
- **Sostenibilidad de las empresas**
- **Estabilidad financiera de los hogares**
- **Competitividad del país**

Vitamédica
Parte de Bupa



1) Acceso insuficiente y desigual a servicios de salud

Solo 78% de la población cuenta con cobertura sanitaria.

Más de 47.7 millones de personas reportaron no tener ninguna afiliación a servicios de salud

La calidad y oportunidad de atención depende del tipo de empleo (formal vs informal), lo que genera una brecha estructural de salud.



2) Gasto de bolsillo elevado y empobrecimiento por motivos de salud

El gasto de bolsillo en salud aumentó más de 41%

1.11 millones de hogares incurrieron en gasto catastrófico (más del 30% de su ingreso destinado a salud)

Los hogares más pobres destinan hasta el triple de su ingreso proporcional para atender su salud



3) Sistema reactivo: se atiende cuando ya es grave

El sistema mexicano está orientado a lo curativo, no a la atención primaria ni preventiva.
La atención primaria está subutilizada, y las enfermedades se tratan cuando ya generan incapacidades, complicaciones, ausentismo y alto costo médico.



4) Impacto en la productividad y el trabajo

El IMSS reporta una tendencia creciente en incapacidades temporales y permanentes asociadas a:

Enfermedades musculoesqueléticas
Estrés
Enfermedades crónicas

La salud deficiente se traduce en:

- **Ausentismo**
- **Presentismo improductivo**
- **Rotación**
- **Menor desempeño operativo**

¿Cómo impacta esta problemática a los dueños de las estaciones?

Impacta directamente la rentabilidad de cada estación

Para el dueño, el ausentismo y la rotación no son temas de RH, son costos invisibles pero constantes:

- Turnos incompletos o mal cubiertos = menor volumen despachado
- Reemplazos de último momento = ineficiencias operativas
- Curvas de aprendizaje constantes = menor productividad por estación

Eleva los costos ocultos del negocio.

Los riesgos ergonómicos y psicosociales generan:

- Incapacidades recurrentes
- Accidentes de trabajo
- Rotación acelerada

Menos litros vendidos por turno, más fricción operativa y una rentabilidad más volátil.

Esta problemática impacta directamente la rentabilidad, la continuidad operativa, el riesgo legal y la capacidad de crecimiento del negocio. No atenderla de forma preventiva vuelve al grupo gasolinero más frágil y más costoso de operar.



El punto de encuentro entre Petrointelligence y Vitamédica

Petrointelligence aporta:

a) Relación directa y confiable con grupos gasolineros.
b) Presencia en la operación diaria.
c) Plataforma tecnológica y data-driven utilizada por el sector.
d) Capacidad de distribución, comunicación y adopción masiva.

Vitamédica aporta:

a) Soluciones de salud preventiva, acceso inmediato y acompañamiento continuo.
b) Capacidad de atacar NOM-035 y NOM-036 sin fricción operativa.
c) Impacto comprobado en: Ausentismo
d) Incapacidades
e) Productividad
f) Bienestar
g) Modelo escalable, modular y costo-eficiente.

La oportunidad: convertir la salud en una "infraestructura operativa"



En Vitamédica ofrecemos una amplia gama de soluciones para atender diferentes necesidades en servicios de salud privados de alta calidad.

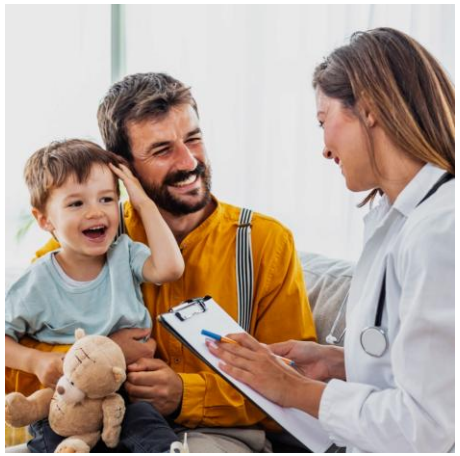
Membresía de Salud

Acceso a servicios de salud privados con precios preferenciales.



Membresía Plus Colectiva

Beneficios de salud en gasto médico menor y asistencias para tus colaboradores.

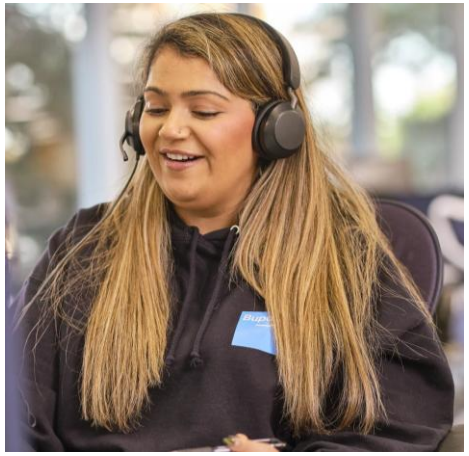


Servicio de Asistencias

Planes a la medida

Administración Cash Flow

Gestión y operación de Fondos con base en las necesidades del cliente.



Check ups corporativos y Administración de Consultorios



Otros servicios

Salud Ocupacional, gestión de programas de bienestar y prevención.

Portafolio de soluciones

Vitamédica
Parte de Bupa



Consultas a domicilio



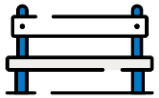
Campañas de vacunación



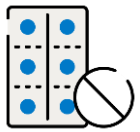
Programa Wellness On Line



Consultas con especialistas de la red



Gastos funerarios



Cobertura de medicamentos por consulta



Cobertura dental



Asistencia Legal



Check Ups corporativos



Descuentos y beneficios Red Vitamédica



Accidentes personales



Ferias de la salud

Propuesta: Membresía Petrointelligence operada por Vitamédica

Vitamédica
Parte de Bupa

Crear una membresía de salud pensada específicamente para los despachadores y otra para el personal administrativo de las estaciones de servicio, que resuelva de forma práctica y accesible sus necesidades reales de atención médica. Una solución con acceso inmediato y costo acorde a su nivel salarial, diseñada para que la salud no sea una barrera ni un problema operativo.

Al contar con atención médica oportuna ante padecimientos frecuentes derivados de largas jornadas, exposición al clima y desgaste físico, el personal puede recuperarse a tiempo y regresar a sus funciones sin ausencias prolongadas. Para el negocio, esto se traduce en menos rotación, mayor estabilidad del equipo, continuidad operativa y una mejor experiencia de servicio para el cliente final.

Opciones de Servicio			
	Ambulancia	Accidentes Personales	
	Médico General a Domicilio	Servicios Funerarios	
	Envio de medicamentos	Consulta y chequeo de signos vitales a través de la app	
	Acceso a red de descuentos	Check up preventivos.	
	Asesoria Médica Telefónica	Cobertura dental.	
	Asesoria Médica Virtual	Consultas médicas presenciales con médicos generales y / o especialistas de la red Vitamédica	
	Asesoría Psicológica	Asesoría nutricional	

Membresías para despachadores

Vitamédica
Parte de Bupa

Opción 1

- 1 ambulancia por emergencia
- Precios preferenciales red Vitamédica.
- Consulta y escaneo de signos vitales mediante la App.
- Orientación médico general vía telefónica y por videollamada.

Precio sugerido $150 (IVA incluido)

Opción 2

- 1 ambulancia por emergencia
- Precios preferenciales red Vitamédica.
- Consulta y escaneo de signos vitales mediante la App.
- Orientación médico general vía telefónica y por videollamada.
- Orientación psicológica vía telefónica y por videollamada
- 1 envió de Médico general a domicilio
- Asistencia Funeraria

Precio sugerido $200 (IVA incluido)

Membresías personal administrativo

Vitamédica
Parte de Bupa

Opción 1

- 1 ambulancia por emergencia
- 1 envió de Médico general a domicilio
- Precios preferenciales red Vitamédica.
- Orientación médico general vía telefónica y por videollamada.
- Orientación psicológica vía telefónica y por videollamada
- Asistencia Funeraria y accidentes personales $120,000 y reembolso de GM $20,000
- Consulta y escaneo de signos vitales mediante la App.

Precio sugerido $350 (IVA incluido)

Opción 2

- 1 ambulancia por emergencia
- 1 envió de Médico general a domicilio y medicamentos hasta por $500
- Precios preferenciales red Vitamédica.
- Orientación médico general vía telefónica y por videollamada.
- Orientación psicológica vía telefónica y por videollamada
- Asistencia Funeraria y accidentes personales por $120,000 y reembolso de GM $20,000
- Consulta y escaneo de signos vitales mediante la App.
- 1 Consulta con especialista en red Vitamédica (presencial)

Precio sugerido $500 (IVA incluido)

Términos y Condiciones

a) El servicio de ambulancia es solo en caso de emergencia real.
b) El horario de atención para la cobertura de asesoría médica telefónica son los 365 días del año, las 24 horas del día.
c) El horario de atención para la cobertura de asesoría psicológica telefónica es de lunes a viernes las 24 horas del día.
d) El horario de atención para la cobertura de asesoría médica virtual son los 365 días del año, las 24 horas del día.
e) El horario de atención para la cobertura de asesoría psicológica virtual es de lunes a viernes de 6:00 am a 3:00 pm.
f) Para consulta presencial con médico especialista de la red Vitamédica es necesario agendar cita con anticipación para garantizar la fecha y hora deseada, si durante la consulta el médico te otorga medicamentos, aplica inyecciones, realiza estudios o realiza cualquier otro servicio que implique cargo, este no se incluye en el precio de la consulta.
g) Para médico general a domicilio el tiempo de llegada y cobertura depende de la ubicación del usuario
h) El envió de medicamentos a domicilio es por un solo evento y hasta la suma máxima contratada
i) En el caso de los precios preferenciales y descuentos estos deberán pagarse directamente con el proveedor.
j) Cualquier gasto adicional, servicio no incluido o excedente será responsabilidad del usuario con pago directo a cada proveedor.
k) Los servicios funerarios incluyen: recolección de cuerpo, arreglo estético del cuerpo, ataúd metálico, sala de velación (el servicio también puede otorgarse a domicilio sin costo adicional), gestión de tramites, asesoría jurídica testamentaria vía telefónica y asistencia tanatológica y no tiene periodo de espera.
l) Los servicios funerario no incluyen: la fosa en panteones privados ni nichos, apertura y cierre de fosa ni movimiento de monumentos, se incluye
m) La edad de aceptación para la cobertura de accidentes personales es de los 18 años hasta los 69 años, no ampara ocupaciones y/o oficios considerados de alta riesgo como actores, agricultores, agrupaciones para mantener la paz, bomberos, campesinos, deportistas, fuerzas armadas, médicos, paramédicos y choferes de ambulancia, medios de comunicación, minería, extracción de recursos naturales, personal en plataformas petroleras, choferes de flotillas de transporte público, embarcaciones, ferries y/o transporte de pasajeros en general, operadores de transporte, personal de seguridad , personal laborando en dependencias de impartición o procuración de justicia, personas políticamente expuestas, personas públicas, personas que por su trabajo manejen químicos y explosivos, pilotos, policías, reporteros, rescatistas, taxistas, personal operativo que labore en empresas de manufactura, personal de construcción, tala y aserraderos, actividades relacionadas directamente con la minería (carbón, zinc, diamante, oro, etc.) se utilicen o no explosivos, actividades relacionadas con la energía atómica/nuclear, casinos, trabajadores de cemento/piedra, industria pesquera, steeplejack (persona que sube estructuras altas como chimeneas y campanarios para realizar reparaciones.), tunelización, fabricación de armas, municiones y accesorios, soldadores.
n) Requerimientos para el funcionamiento de App Vitamobile; iOS 14.0 o posterior y 207.3 MB de espacio de almacenamiento; Android 7.1 o posterior y 120.5 MB de espacio de almacenamiento, es necesario contar conexión a internet WIFI o datos móviles.
o) La membresía es personal e intransferible y todos los servicios son para uso del titular.

Propuestas imagen

Una membresía Petrointelligence operada por Vitamédica.

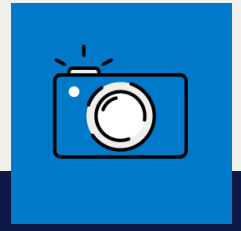






Las imágenes son solo ilustrativas

Evolución estratégica



Diferenciación

Evolución de proveedor de información a consultor de solución integral.



Monetización

Mediante la apertura de nueva línea de negocio de servicios de salud.



Liderazgo

Reforzar la reputación como una entidad que impulsa la profesionalización y el bienestar humano.



Fidelización

Vía beneficios tangibles (salud + operación)



Apertura de Nuevos Mercados

B2B con flotillas que pueden traer los grupos gasolineros, Vitamédica para operadores de transporte


Ayudar a las personas a tener **vidas más largas, sanas y felices y crear un mundo mejor.**